

Virtual Cable: "Sin el ecosistema de *partners*, nada somos"



Arropado por sus *partners* Platinum, Gold y por su dúo de mayoristas (Ingram Micro y V-Valley), Virtual Cable celebró su Partner Day Iberia 2025 en Madrid; una jornada que puso de manifiesto el compromiso del fabricante con su ecosistema de *partners*. "Sin el ecosistema de *partners*, nada somos", adelantó Félix Casado, CEO de la multinacional española. "Queremos seguir compartiendo y fortaleciendo las relaciones con nuestro ecosistema". Una relación de la que fue buena muestra el patrocinio Gold de los dos mayoristas, Flexible, Fujitsu, HPE y Scality; y el Silver de Lenovo y NetApp.

Marilés de Pedro

Casi tres lustros señalan la trayectoria de la empresa española que en los últimos meses ha fortalecido, y así lo seguirá haciendo este año, su presencia internacional. "Gracias a nuestras alianzas y a nuestro ecosistema, estamos abriendo mercado en Latinoamérica, Asia, Estados Unidos y Europa", señaló Fernando Feliu, *executive managing director*.

UDS Enterprise 4.0

El ecosistema de *partners* cuenta con una plataforma de registro de oportunidades y gestión de las suscripciones de su red de clientes. De cara a este año, Feliu recordó que la nueva versión de su solución estrella, UDS Enterprise 4.0, ha inyectado más inteligencia, robustez y agilidad en los procesos, con una mejor gestión. "Es sólida, robusta, segura y flexible; y es posible adaptarla a cualquier necesidad". Para acelerar su implantación, anunció la certificación gratuita en esta nueva versión de los profesionales que forman parte de las plantillas del ecosistema.

El 30 % de las suscripciones de UDS Enterprise pertenece al ámbito educativo, con proyectos en grandes universidades en Estados Unidos y Hong Kong, y en el 52 % de las universidades españolas. "Nuestro mayor crecimiento en el último año se ha producido en

el entorno corporativo y en la Administración pública", señaló Feliu.

El segmento de los MSP también es un área de foco estratégico. "Es un segmento incipiente pero creciente". De cara a ampliar el negocio de los servicios, la compañía ha pre-



“Nuestro mayor crecimiento en el último año se ha producido en el entorno corporativo y en la Administración pública”

sentado un nuevo portal, UDS Control Center, que no solo integra la versión DaaS, sino todas las suscripciones que gestionan los *partners*, con múltiples funcionalidades. “Estamos aportando una capa más de servicios”. Otra novedad es la inclusión en la nueva versión Prémium, con un soporte 24x7, de una funcionalidad de monitorización y control, gracias a un acuerdo con Flexxible, sin un coste adicional. “No solo se gestionan las suscripciones; también es posible observar lo que ocurre en cada uno de los puestos de trabajo”, explicó.

De cara a 2025, la multinacional hará foco especial en el desarrollo de mercados como la banca, los seguros, la industria y las empresas vinculadas con la energía, “sin olvidar seguir fortaleciendo nuestra presencia en el entorno educativo y el ámbito público”.



Retos en el puesto de trabajo

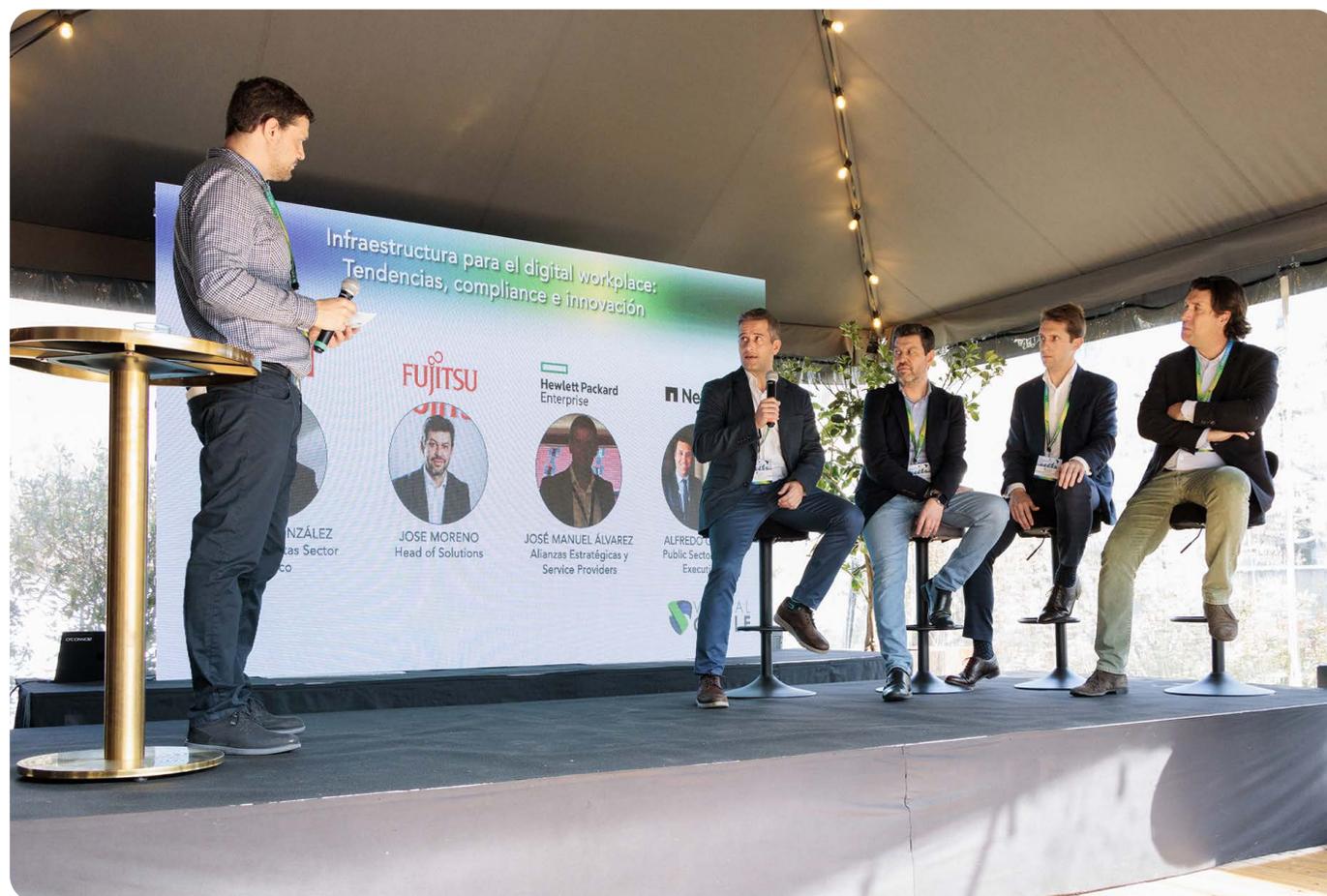
El evento contó con la celebración de un par de mesas redondas. La primera, en la que participaron HPE, Fujitsu, Lenovo y NetApp, estuvo centrada en las tendencias en el espacio del puesto de trabajo, digital e inteligente, en el que la seguridad, el cumplimiento de las normativas y la innovación son claves. En relación a los retos que se abren, José Manuel Álvarez, responsable de alianzas estra-

tégicas y *service providers* en HPE, recordó que mantener la calidad del servicio es un básico. “Disfrutar de una alta disponibilidad en cualquier lugar y para cualquier dispositivo, con una eficaz estrategia de ciberseguridad, en la que el usuario es el eslabón más débil, es esencial”. Un tema, el de los servicios, en el que insistió José Moreno, *head of solutions* de Fujitsu. “Hay que optimizarlos, haciendo que sean más eficientes y seguros. El servicio del puesto de trabajo reside en el centro de datos, lo que obliga a los proveedores de este entorno a proveer el rendimiento y la disponibilidad de un servicio tan crítico”.

Marcos González, gerente de cuentas del sector público en Lenovo, se refirió a que, para dar respuesta a la creciente demanda de la capacidad de cómputo y de control de costes y de eficiencia energética, las fórmulas como servicio se tornan en una gran opción. “Permiten ofrecer una solución flexible y escalable para adaptarse a las necesidades de los clientes”.

Un entorno del puesto de trabajo implantado en entornos híbridos y *multicloud*. Alfredo García, *public sector client executive* de NetApp, insistió en la importancia de la ciberseguridad. "Los puestos de trabajo son puerta de entrada de los ataques: su protección y el de los datos de los usuarios son esenciales". Las recientes normativas NIS2 y DORA fueron objeto del debate. "Su creación obedece a desarrollar una mejora de la ciberresiliencia frente a los ataques", resaltó José Moreno. A su juicio, UDS Enterprise ha hecho que "desaparezca el usuario como punto de entrada para las amenazas". Una protección que exige una visión global que alcanza "desde el centro de datos hasta las soluciones de recuperación ante desastres".

Por su parte, Marcos González recordó que se está apostando por soluciones cada vez más robustas. "Todas las partes de la infraestructura deben cumplir con estas normativas, desde el dispositivo hasta el centro de datos".



No se olvidó mencionar la importancia de la protección del dato y su disponibilidad. "Hay que garantizar el dato; desde el acceso hasta la implantación de medidas de detección proactiva", recordó Alfredo García.

Por último, José Manuel Álvarez recordó la im-

portancia del software para llegar al nivel de la aplicación: "Hay que gestionar quién utiliza el dato, para qué y en qué momento; y designar privilegios con un control dinámico".

También se abordó el futuro de este entorno en el que, según destacó Marcos González,

habrá un equilibrio "entre el rendimiento, la eficiencia y la ciberseguridad". Una eficiencia que estará relacionada con el *edge*, que permite tratar los datos en el origen, lo que "tiene ventajas para llevar la IA a la empresa, en relación a la soberanía del dato, y a una mayor contención en los costes".

Un futuro en el que la infraestructura será más "inteligente", corroboró Alfredo García; con más componentes de "ciberseguridad, en la que se aplicará la IA".

Por último, el mayor despliegue de la nube privada será otra tendencia. "Para llevar a cabo una IA sería hay que tener en cuenta una gobernanza y control del dato; y esto es posible en las nubes privadas para IA que permiten auditar que el dato no sale de este entorno", explicó José Manuel Álvarez. Todo ello en un entorno de software libre, que concede flexibilidad e interoperabilidad con lo que ya tiene el cliente.

Una regencia privada que corroboró José Moreno. "Se está produciendo una repatria-

Virtual Cable hará foco especial en el desarrollo de mercados como la banca, los seguros, la industria y las empresas vinculadas con la energía

ción de datos, cargas y de servicios desde la nube". Hasta un 83 % está volviendo a un entorno privado y uno de los factores de esta migración es el puesto de trabajo.

Monitorización y continuidad de negocio

En la segunda mesa, dedicada a la resiliencia, monitorización, eficiencia y continuidad de negocio, participaron Flexible, Scality, Ingram Micro y V-Valley.

Manuel de Dios, director de ventas de Flexible, recordó la importancia de contar con un panel de control para manejar el parque de dispositivos, el entorno más "débil" para cumplir las normativas. "No monitorizamos PC sino fábricas de información", apuntó. Una idea que corroboró Martín Trullás, director de la división de Advanced Solutions



de Ingram Micro. "La monitorización permite que la experiencia de usuario mejore y que el parque esté protegido y bien gestionado". Una gestión del dato "que se debe basar, cada vez más, en procesos automatizados, sin intervención humana, lo que asegura una mayor eficiencia y flexibilidad", aportó Roberto Alonso, *cloud, software & networking manager* de V-Valley.

Israel Serrano, *regional manager* del sur de Europa de Scality, recordó que el dato se genera en el *edge*, en el puesto de trabajo, y que, ante la enorme cantidad de información que se produce, "una gestión manual hace inviable su análisis. Hay que diseñar mecanismos para permitir extraerla y darle valor".

Otro asunto esencial tratado en la mesa fue la continuidad de negocio. "Es el punto más crítico con mucha diferencia", destacó Serrano. "Hay una necesidad de devolver al negocio su funcionamiento ante un ataque". Una continuidad de negocio que, recordó Roberto Alonso, no solo señala a los servidores y a las aplicaciones. "También atañe al puesto de trabajo". Tras una etapa en la que lo más importante era guardar el dato, ahora lo crítico es acceder a él. "Es esencial observar cómo, quién, dónde y de qué forma se accede", reiteró Manuel de Dios. "Es la clave fundamental, y seguirá siéndolo".

Un dato que hay que saber interpretar. "La ingesta de datos es cada vez mayor y hay



que saberlo interpretar antes de que suceda un incidente", añadió Martín Trullás.

En relación a las alianzas, en la que compete a Flexxible con Virtual Cable, Manuel de Dios se refirió al despliegue de los servicios como una de las grandes oportunidades. "En muchos lugares se implementan los servicios

tecnológicos como en el siglo XX, tanto su consumo por parte de las empresas como su prestación. Es esencial ver cómo vamos a evolucionarlos al siglo XXI".

Israel Serrano reivindicó el papel del canal. "Es el que decide qué tecnología usar en cada proyecto y el que hace la magia,



gracias a su conocimiento tecnológico y de los clientes. Se encarga de construir el lego más adecuado para dar una solución del siglo XXI".

El concurso de Ingram Micro y V-Valley es esencial. "Estamos en el centro de la cadena

de valor", recordó Martín Trullás. "Somos un agregador de soluciones con capas de valor como la financiación".

Un papel al que Roberto Alonso sumó la capacidad que, como socio de confianza, "trabaja la selección de fabricantes". Un mayoris-

ta que, ante la complejidad de la tecnología, "se torna en un facilitador".

Premios

Durante el evento, Virtual Cable entregó unos galardones que reconocían la labor de sus *partners*. Velorcios Group recibió el premio como mejor *partner* UDS DaaS y Claranet fue elegido Partner del Año 2024. En el área de los proyectos, fueron reconocidos Ozona Tech, como mejor proyecto de Administración pública por su trabajo con el Ministerio de Transformación Digital; Lanmedia como mejor proyecto en el sector privado por su trabajo con Fagor Arrasate y Omega Peripherals como mejor proyecto en educación por su labor en la UNED.

Fujitsu Portugal recibió el premio al mejor proyecto en la Administración pública lusa por su trabajo con el Gobierno de las Azores y Jolera Portugal vio recompensada su labor como el mejor proyecto en educación en la Universidad de las Azores.

"La alianza con Virtual Cable permite una visión 360 del parque de dispositivos"

La monitorización y el control del parque de dispositivos es esencial en los entornos del puesto de trabajo. Manuel de Dios, director de ventas de Flexxible, recuerda que una correcta gestión del parque abarca múltiples vectores: su rendimiento, la experiencia de usuario, el análisis del inventario, incluyendo dispositivos y aplicaciones; y la seguridad. La alianza con Virtual Cable enriquece el control y la gestión del puesto de trabajo. "Unimos su conocimiento de la monitorización y gestión de los entornos virtualizados, y de las aplicaciones, extendiéndolo al resto de equipos físicos: desde un solo punto las empresas disfrutan de una gestión 360 del parque completo, ya sea virtual o físico".

[VER VÍDEO](#)

Manuel de Dios, director de ventas de **Flexxible**

"Con UDS Enterprise ofrecemos una solución inteligente y segura para el puesto de trabajo"

Recuerda José Moreno, *head of solutions* de Fujitsu, que la inteligencia artificial es una herramienta fundamental para mejorar los procesos en las organizaciones y optimizar la productividad. La aproximación de la multinacional a la IA es holística, con un *appliance*, 100 % desconectado de Internet, que "permite incluir información confidencial de las empresas y garantizar la propiedad intelectual".

UDS Enterprise se ha integrado en la oferta de nube híbrida de Fujitsu, lo que permite ofrecer "una solución inteligente y segura para un puesto de trabajo moderno". Una alianza que se ha llevado a otras filiales de Fujitsu en Europa.

[VER VÍDEO](#)

José Moreno, *head of solutions* de Fujitsu

"La flexibilidad de UDS Enterprise nos permite dar respuesta a cualquier caso de uso"

HPE GreenLake sigue ganando peso en la estrategia de HPE. José Manuel Álvarez, responsable de alianzas estratégicas y *service providers*, recuerda el valor del canal en el despliegue de esta plataforma *cloud*. "Nos apoyamos en nuestros socios tecnológicos para dar una solución, alojada y gestionada, a la que pueden aportar sus servicios en función de sus capacitaciones".

Su alianza con Virtual Cable está basada en la confianza. "La flexibilidad y la competitividad en costes de UDS Enterprise nos permite adaptarnos a cada caso de uso concreto, tanto para instalaciones pequeñas como para grandes".

[VER VÍDEO](#)

"2025 va a ser el año del puesto de trabajo"

Para Alberto Pascual, director ejecutivo de Ingram Micro, es el momento para que las empresas se replanteen el diseño del puesto de trabajo para mejorar la productividad y la experiencia de usuario, incorporando la inteligencia artificial. Un panorama que se torna en una oportunidad para una compañía como Virtual Cable, presente en la oferta del mayorista. "Es una multinacional española, volcada en escuchar al cliente, lo que le permite reaccionar, con agilidad, incorporando todas las funcionalidades que se requieren en su solución UDS Enterprise".

VER VÍDEO



Alberto Pascual, director ejecutivo de Ingram Micro

"Hay grandes oportunidades en el puesto de trabajo"

Los entornos *multicloud* híbridos son el terreno tecnológico en el que aplican las soluciones de NetApp. "Pueden correr en cualquier *cloud* y en cualquier entorno *onpremise*, con cualquier tipo de tecnología", explica Alfredo García, *public sector client executive*, "con la seguridad y la protección del dato como valor integrado".

Una flexibilidad que le ha permitido unirse a Virtual Cable. García destaca la oportunidad que se abre en el puesto de trabajo, con una solución mucho más competitiva y sencilla. "Nos integramos con todo tipo de tecnología. Con UDS Enterprise ofrecemos una solución que integra el puesto de trabajo con los datos, el *backup* y el *cloud*".

[VER VÍDEO](#)

Alfredo García, *public sector client executive* de NetApp

"Con Virtual Cable interconectamos las personas con el dato"

Gerardo San José, director técnico para el sur de Europa de Scality, recuerda que el almacenamiento de objetos resuelve retos como el acceso remoto desde cualquier ubicación, la escalabilidad, un servicio sin interrupciones y un coste ajustado. Su alianza con Virtual Cable, "empresa con una filosofía similar a la de Scality, con soluciones livianas, basadas en software, interoperables y compatibles con los estándares del mercado", está basada en la complementariedad: "Interconectamos las personas con el dato; elemento crucial para cualquier entidad".

VER VÍDEO



Gerardo San José, director técnico para el sur de Europa de **Scality**

“Es esencial la continuidad de negocio en el puesto de trabajo”

El entorno del puesto de trabajo sigue presentando importantes oportunidades de negocio. Roberto Alonso, *head of sales & marketing cloud & software area* en V-Valley, prevé un crecimiento de los servicios en torno a la gestión, el mantenimiento, la monitorización de los sistemas, la seguridad o la inteligencia artificial.

V-Valley, como mayorista de Virtual Cable, ofrece al canal una propuesta de valor en un entorno que está en transformación y en el que “la continuidad de negocio, base de Virtual Cable, es una vía de crecimiento para todos”.

VER VÍDEO

