

"Nuestro foco está en acompañar a los clientes, de la mano de nuestros *partners*, en la modernización de su infraestructura y de sus aplicaciones"



Barcelona volvió a ser el escenario elegido por VMware para celebrar la edición 2023 de su reunión anual VMware Explore, una cita con la innovación y las novedades de la compañía a la que asistieron 9.000 profesionales de la región EMEA. El encuentro sirvió para actualizar su estrategia y profundizar en sus últimos avances con dos claros ejes: el enfoque "cloud smart" dentro de su visión *multicloud* y la inteligencia artificial generativa privada.

Rosa Martín

La ponencia de Raghu Raghuram, CEO de la compañía, quien desveló los temas principales de la reunión, fue el punto de partida de la edición europea de VMware Explore 2023 que durante tres días fue el marco elegido por VMware para presentar a su comunidad de clientes y *partners* su visión del mercado, sus novedades tecnológicas y los acuerdos que constituirán su foco estratégico y su propuesta para los próximos meses.

Principales anuncios

La visión de VMware sobre cómo tiene que integrarse la inteligencia artificial generativa en las empresas para salvaguardar la privacidad y la integridad de los datos, dando al cliente el control fue uno de los temas estrella del encuentro. Chris Wolf, vicepresidente del VMware IA Labs, explicó la estrategia que está ejecutando VMware para acelerar el desarrollo de la inteligencia artificial generativa privada o VMware Private AI. Dentro de este enfoque se da prioridad a



la privacidad de los datos, la protección intelectual y el cumplimiento normativo. Uno de los principales anuncios dentro de esta estrategia fue el acuerdo con Intel que combinará VMware Cloud Foundation y la *suite* de software de IA de Intel, los procesadores Intel Xeon con aceleradores de IA incorpo-

rados y las GPU Intel Max Series para ofrecer una pila de IA validada y evaluada.

También anunció la colaboración con IBM para llevar Watsonx a entornos locales. De este modo, los clientes pueden combinar VMware Private IA y Red Hat OpenShift para habilitar nuevas capacidades de IA gene-

rativa. VMware también ha anunciado que ha estrechado su alianza con NVIDIA para seguir avanzando en el desarrollo de la IA. Esta serie de acuerdos se enmarcan dentro de su estrategia para crear un ecosistema de *partners* abierto con el fin de impulsar la inteligencia artificial privada.

Otra alianza que se ha presentado durante el evento ha sido la que ha sellado con Google para que Google Cloud AlloyDB Omni sea la primera base de datos de terceros compatible con PostgreSQL integrada de forma nativa con VMware Cloud Foundation a través de VMware Data Services Manager y VMware vSAN.

VMware también anunció dentro de su iniciativa de nube soberana o "*Sovereign Cloud*" en la que trabaja con un ecosistema global de proveedores de servicios *cloud*, que están comprometidos a ayudar a los clientes a cumplir con las leyes de privacidad de datos, que ahora estas nubes admiten "*Bring Your Own Keys*" (BYOK) y "*Bring Your Own*

Más novedades

Durante el evento, VMware también anunció la próxima generación de VMware Data Services Manager que permite que los servicios de datos sean tan fáciles de consumir como la computación virtualizada, el almacenamiento y las redes.

La seguridad también está intrínseca en las soluciones de VMware y para mejorar esta propuesta ha presentado VMware Live Recovery, una nueva oferta para VMware Cloud que ofrece protección unificada, recuperación cibernética segura y un consumo unificado.

Las novedades también llegaron al *edge* y para acelerar la adopción del mismo definido por software presentó VMware Edge Cloud Orchestrator Telemetry, que proporcionará información y visibilidad de las cargas de trabajo periféricas, identificará los dispositivos finales y brindará información contextual sobre la carga de trabajo, el cálculo y la red para acelerar la resolución de problemas.

Otro de los anuncios destacados en este último apartado ha sido Intelligent Assist, una familia de soluciones basadas en la IA generativa y entrenadas en los datos propiedad de VMware que simplificará y automatizará todos los aspectos de TI dentro de la empresa.

Key Management Systems" (BYO-KMS), lo que permite que los clientes tengan sus propias claves para sus datos para que estén más seguros con el fin de que ni siquiera el proveedor de servicios *cloud* pueda ver

o acceder a su información sin su permiso. Esta iniciativa está logrando la adhesión de nuevos proveedores de servicios *cloud* de 33 países. Ahora cuenta con 57 *partners* entre los que se encuentra Telefónica.

En clave española

Los anuncios hechos por la compañía también fueron valorados por María José Talavera, directora general de VMware Iberia, quien comentó que la inteligencia artificial no es nueva, pero lo más relevante de la inteligencia artificial generativa es el impacto que tiene y la oportunidad que presenta. La directiva explicó que la intención de VMware, al igual que ha hecho con la nube, es "democratizarla", aunque a la hora de aplicarla hay que plantearse para qué se va a utilizar y respetar la propiedad intelectual y garantizar la seguridad del dato.

Por su parte, Lluís Altés, *senior business solutions Strategist* de VMware, destacó que su "estrategia *multicloud* casa perfectamente con la inteligencia artificial generativa por todos los requerimientos que tiene de capacidad de cómputo, de privacidad, de *compliance* y de costes". A su juicio, en enfoque "*cloud smart*" permite elegir la nube más adecuada a las necesidades del clien-



Lluís Altés, *senior business solutions Strategist* de **VMware**

"El canal para VMware siempre ha sido clave"

te. "Esto nos da una gran oportunidad. Con VMware Cloud Foundation, ofrecemos esa plataforma para que el cliente elija".

Esta capacidad de elección es la base para desarrollar su estrategia de inteligencia artificial generativa privada porque, como señala el directivo, para extraer todo el potencial que tiene los datos deben de estar en la nube privada del cliente.

Unido a esta visión, Altés señala la importancia de la nube soberana, un modelo que le permite asegurar la protección de los datos y garantizar el cumplimiento de las normativas a los clientes. Nuestro país solo tiene un proveedor *cloud* certificado, pero no descarta que se pueda ampliar esta red si cumplen con los requisitos exigidos.

Al mismo tiempo, VMware está trabajando en nuestro país para facilitar el denominado "*software define edge*". El *senior business solutions Strategist* de VMware destaca que "el *edge* está ganando mucho peso y hay que ir al origen de los datos para procesar-

Adquisición

El retraso del cierre de la adquisición de VMware por parte de Broadcom fue uno de los temas comentados durante el encuentro. Una compra que parece que no está en peligro a tenor de la presencia de Hock Tan, presidente y CEO de Broadcom, en Barcelona. El directivo durante la sesión inaugural se comprometió a acelerar la innovación y el I+D, impulsar el ecosistema de *partners* y simplificar las operaciones para que las aplicaciones sean más fáciles de usar.

Por su parte, la directora general de VMware Iberia comentó que el cierre de la operación es un tema que se escapa a las decisiones empresariales y que la demora se ha producido por una cuestión geopolítica entre Estados Unidos y China.

los directamente". Esta es una de las oportunidades de negocio que VMware percibe y que se enmarca en su visión *multicloud*.

La compañía en nuestro país también está trabajando para impulsar el puesto de trabajo digital para dar al usuario la libertad de desempeñar su trabajo en cualquier lugar. Y está dando respuesta a otras necesidades como la automatización de tareas dando nuevas facilidades a los desarrolladores con Tanzu para que la infraestructura sea "*developer ready*". Al mismo tiempo, continúa potenciando la seguridad con Carbon Black; aunque según destaca Altés su mayor reto es "simplificar el trabajo de los departamentos de TI para que realmente puedan contribuir a su negocio". Por tanto, la inteligencia artificial privada que promueve es estratégico para este fin.

En esta tarea el canal sigue siendo uno de sus mejores aliados. "El canal para VMware siempre ha sido clave", recalca el directivo. El canal de VMware está comprometido

con la compañía, formado y orgulloso de su pertenencia a la comunidad del proveedor. Su labor siempre ha sido "crucial", añade Altés.

Foco 2024

VMware planea seguir la misma línea de trabajo en el mercado ibérico. Su intención como resalta Altés es "acompañar a los clientes de la mano de nuestros *partners*, en esta modernización de su infraestructura y de sus aplicaciones". En función de las necesidades de los clientes y de su grado de madurez tecnológica se centrará en la inteligencia artificial privada o de *smart cloud*, aunque como añade siempre teniendo en cuenta "VMware Cloud Foundation porque es la base sobre lo que evoluciona todo".

El trabajo con su red de *partners* también figura entre sus planes y más ahora que se está desarrollando la inteligencia artificial generativa, un campo en el que queda mucho por descubrir y trabajar.